

1月の
全事業所

「品質クレームゼロ」達成

五十鈴

鋼板製品、月9万ト出荷規模で快挙

大手コイルセンター「タイプな可視化」の改
の五十鈴（本社・東京
都千代田区、社長・鈴
木勝氏）が2026年
1月度の出荷実績にお
いて、国内全10事業所

た。従来はユーザーの
品質基準の高度化や加
工の複雑化、設備問題
などを理由に「ゼロは
困難」とする考え方が
是認されていたが、鈴

変革の柱となったの
は、独自の「ポジティ
ブな可視化」だ。役員
らが拠点巡回する

（五十鈴関東、五十鈴
中央、五十鈴東海の各
サービスセンターおよ
びNS九州）での「品
質クレームゼロ」を達
成した。月間約9万ト
の鋼板製品を出荷する
同社にとって、全拠点
での達成は快挙とな
る。経営トップによる
意識改革の社内共有と
ともに、現場の「ポジ

木社長は「“心構え”
を変える」と意識改革
を断行。同社役員や五
十鈴関東、五十鈴中央、
五十鈴東海の3社の社
長やセンター長らが週
次で改善活動を実践す
る体制を構築。一方で
社員には、適度な緊張
感や当事者意識の醸成
をどのように持たせる
かをポイントに教育・
啓蒙を実施し、全社を
挙げて目標にまい進し

「ポジ散歩」では、欠
点指摘ではなく良い点
を見つけて褒める文化
を醸成。また出荷前の
社内検品で見つけた品
質不良も「緑・黄・赤」
のシールで分類・可視
化し、発生したライン
ごとの状況を明確にし
た。これにより、全員
で品質を守る、クレーム
ゼロの目標を達成する
前向きな意識へと現
場を塗り替えた。

原因となっていた設備
の計画的な修繕・保全
を徹底。ソフト面では、
離職率の低下により安
定的な人員確保が進ん
だことで、教育に注力
できる環境が整い、動

画ツールの活用などで
技能伝承を効率化し
た。さらに、現場スタ
ッフが直接ユーザーを
訪問する機会も創出。
顧客が求める「品質の
肌感覚」を製造現場が

直接理解し、社内を持
ち帰って共有したこと
も品質向上への決定打
となった。

2月に入ってもこの
「品質クレームゼロ」の
記録は継続しており、
供給力と高付加価値な
品質管理を両立する同
社の姿勢は、業界の新
たなベンチマークとな
りそうだ。

